

Implicaciones de Tratados de Libre Comercio (Colombia, 2003)

Sistema Económico Latinoamericano
SELA

Implicaciones de Tratados de Libre Comercio (Colombia, 2003)

- Caracterización de libre comercio
- Caracterización de economía ALC
- Condicionantes Ec.-Soc, de Colombia
- Restricciones al libre comercio (EEUU)
- Oportunidades de libre comercio
- Riesgos de tratados
- Propuestas y conclusiones

Caracterización de libre comercio

- Especialidad favorable, ventajas comparativas (del mercantilismo, Adam Smith a David Ricardo)
- Problema de dinamismo y valores agregados (beneficiarios y no beneficiarios, Stolper-Samuleson)
- Mercados naturales (EEUU y CAN)
- Nueva economía y ventajas competitivas
- Tres dimensiones de la integración
- Negociación comercial y no integración

Fases de la Integración Económica

- Tratado preferencial de comercio (baja de aranceles entre miembros)
- Area de libre comercio (eliminación de aranceles entre miembros)
- Unión aduanera (arancel común externo)
- Mercado Común (libre circulación de factores de producción, trabajo y capital)
- Unión económica (coordinación macroeconómica y moneda común)

**Economías de América Latina
y el Caribe:
Caracterización General
(SELA, a septiembre de 2003)**

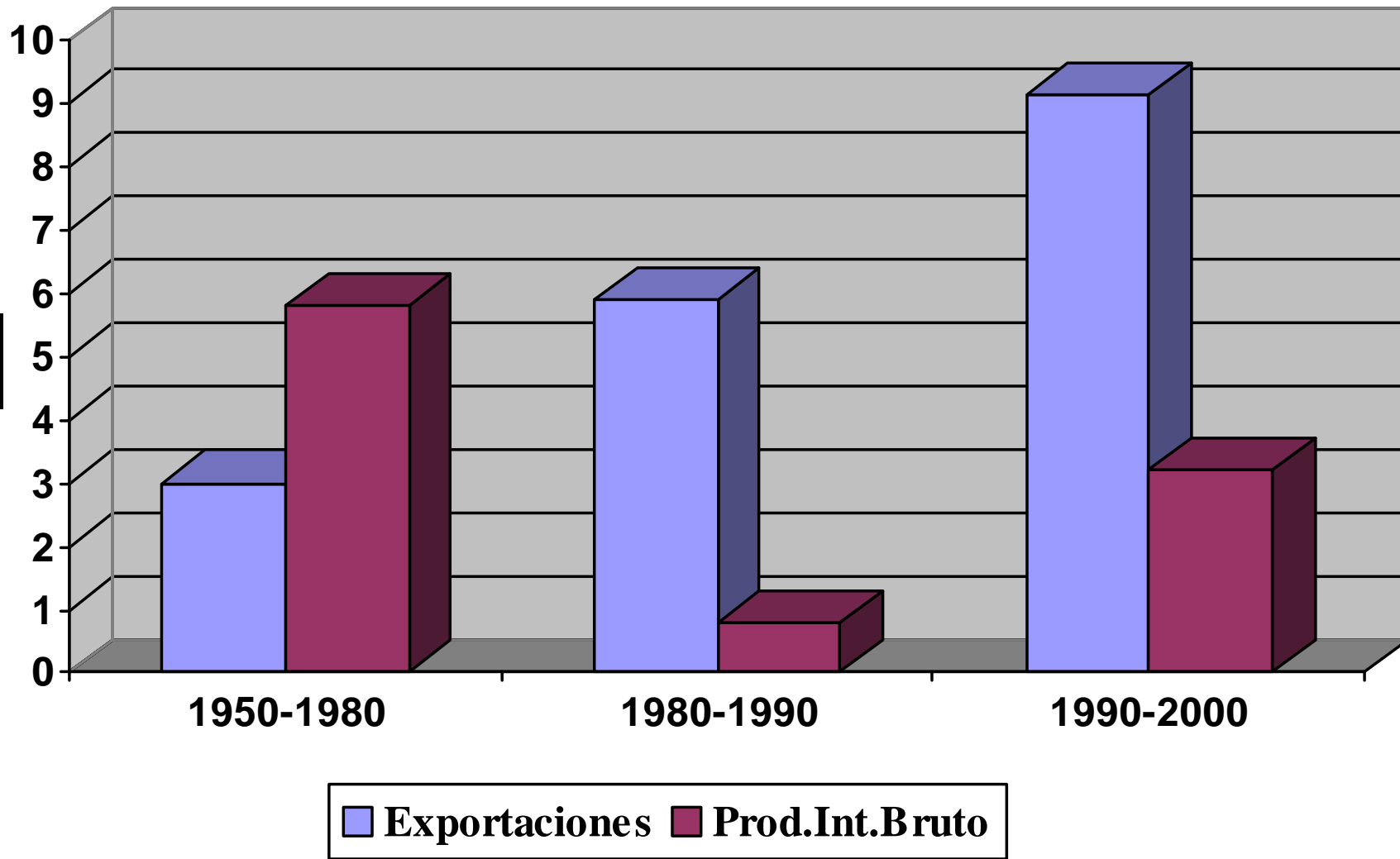
Condicionantes Económicas

- Tasas promedio de crecimiento ALC
- (1960-1980: 5.6%)
- (1980-1990: 1.3%)
- (1990-1997: 3.2%)
- (1998-2002: 0.9%)

Períodos de historia económica reciente ALC

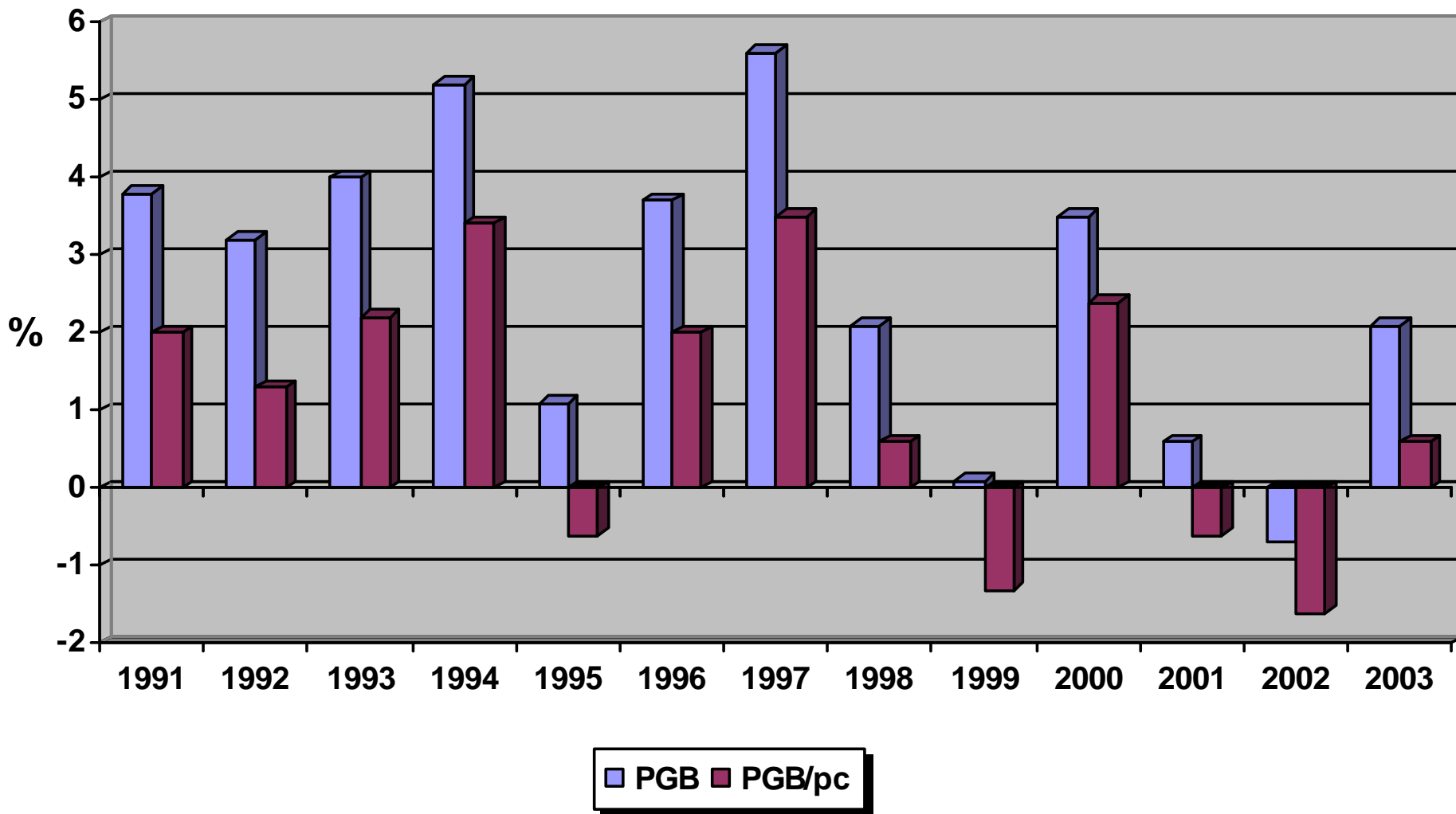
- 1960-1972 (estabilidad internacional, baja inflación, crecimiento sostenido)
- 1973-1982 (crecimiento con deuda, inestabilidad internacional, precondiciones de ajuste)
- 1982-1990 (estanflación, ajuste económico)
- 1991-1997 (crecimiento con ajuste)
- 1998-presente (inestabilidad, crecimiento irregular)

América Latina y Caribe: Tasas de Crecimiento de Exportaciones y PIB



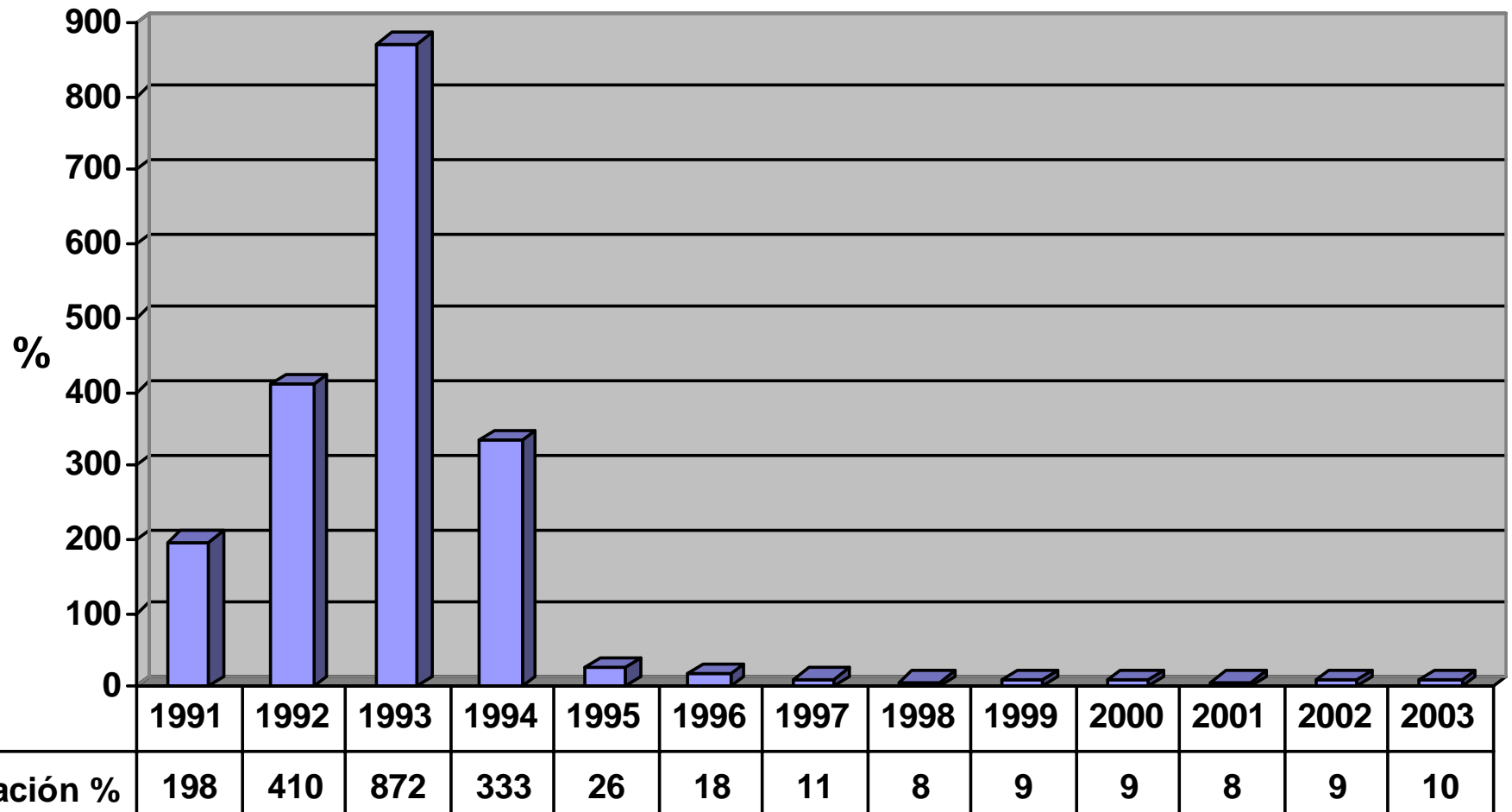
Fuentes: SELA, CEPAL, BID.

América Latina y Caribe: Producto Geográfico Bruto Total y Per Capita



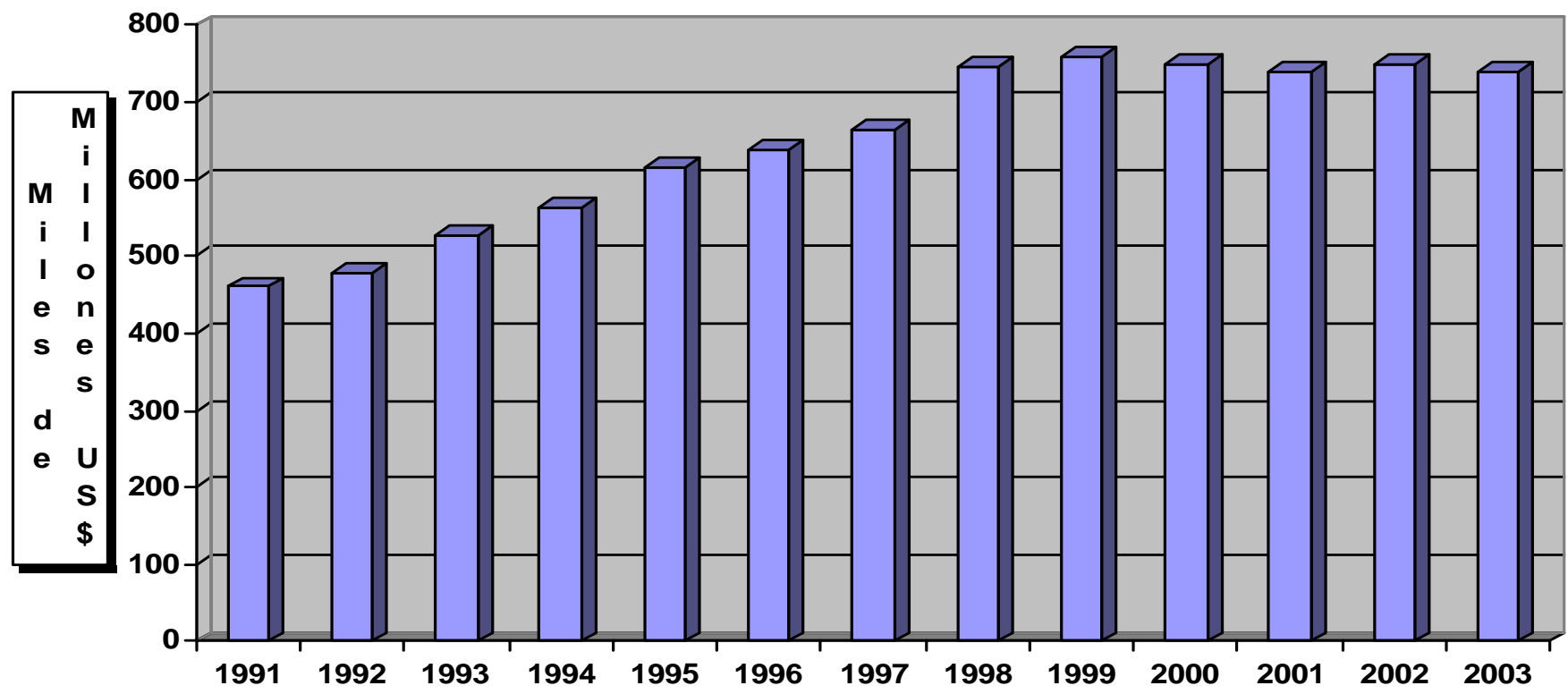
Fuentes: SELA, Banco Mundial, CEPAL.

América Latina y Caribe: Inflación



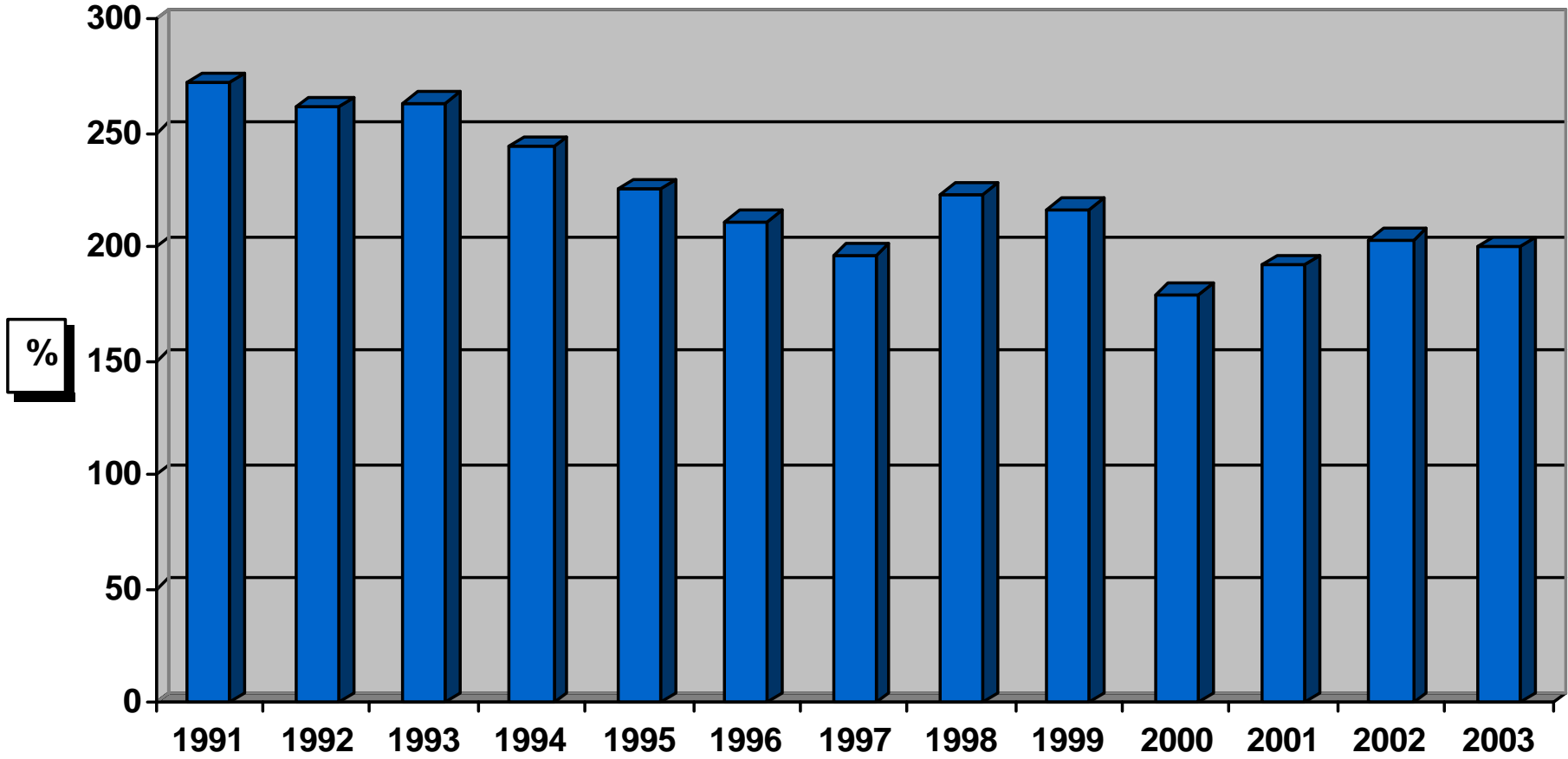
Fuentes: SELA, Banco Mundial, FMI.

América Latina y Caribe: Deuda Externa



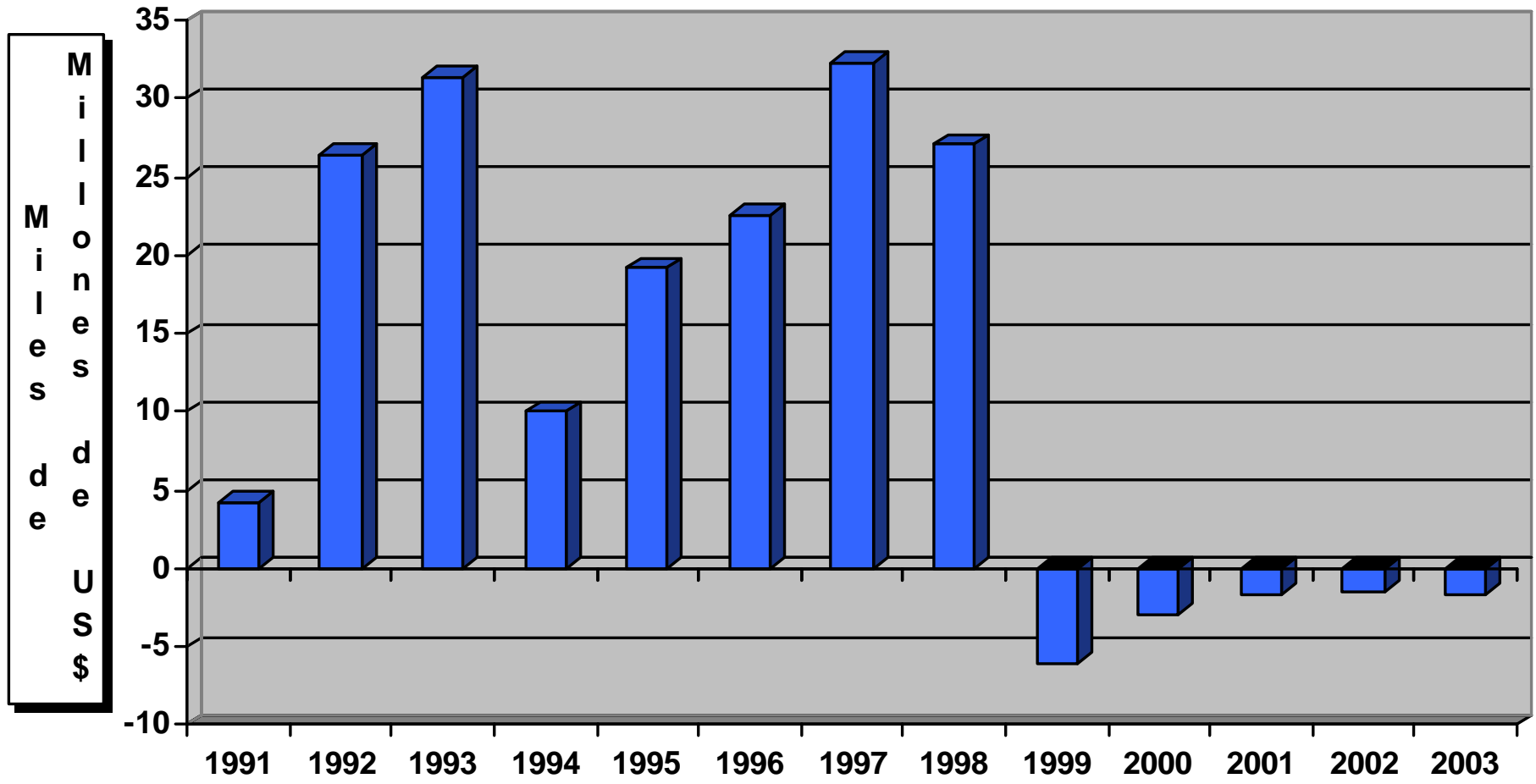
Fuentes: SELA, CEPAL, BID.

América Latina y Caribe: Deuda Externa / Exportaciones



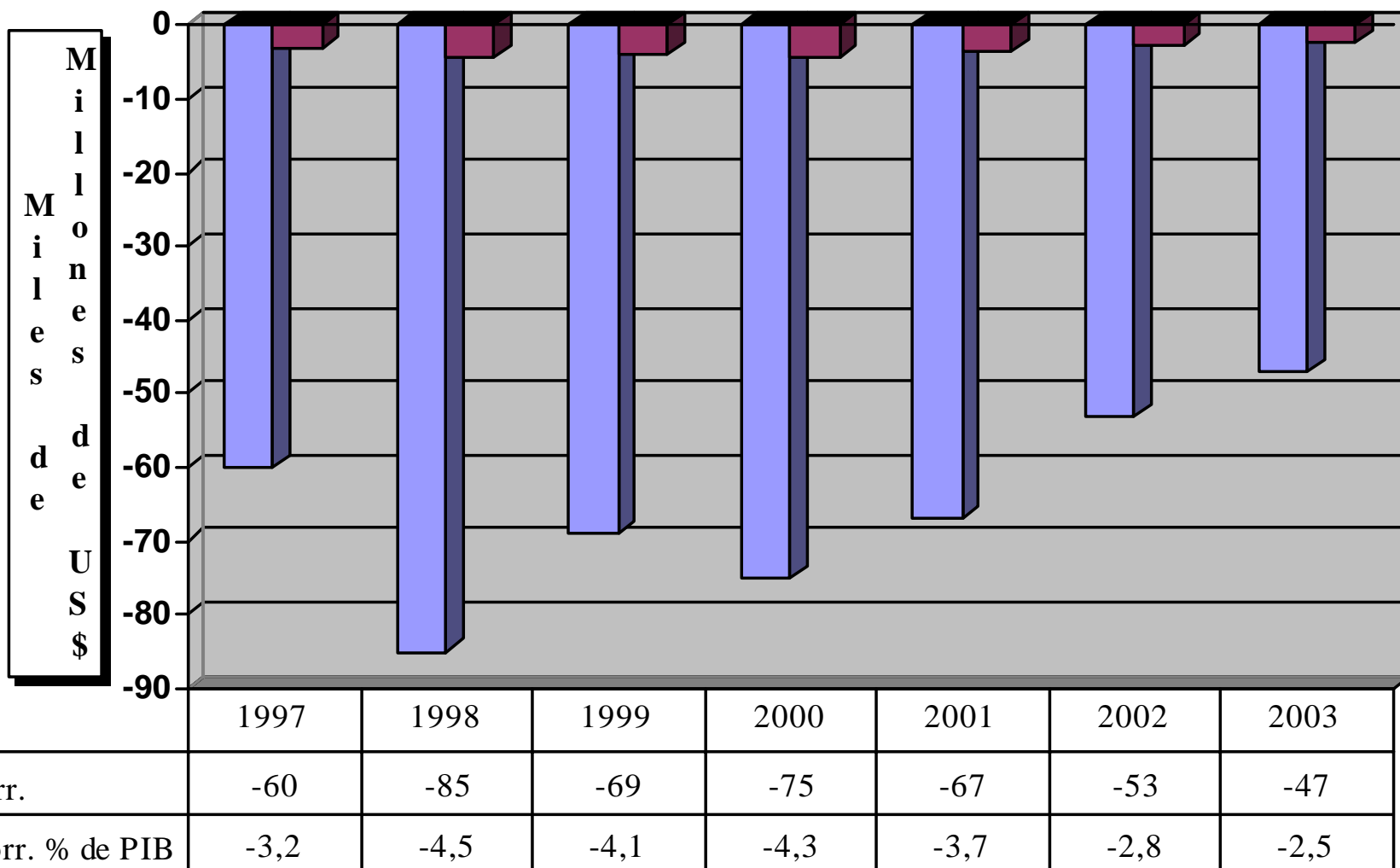
Fuentes: SELA, Banco Mundial, CEPAL, BID.

América Latina y Caribe: Transferencia Neta de Recursos



Fuentes: FMI, CEPAL.

América Latina y Caribe: Cuenta Corriente (en mmd y en % de PIB)



Datos Económicos Generales ALC

(2003, proyecciones SELA)

- Población 512 millones
- Crecimiento PIB 2.1 %
- Inflación 9.8 %
- Desempleo abierto 10 %
- PIB (precios corrientes) 2.1 trillones US\$
- PIB / pc 4,122 US\$
- Deuda total (proyección 2003) 740 mmd
- Exportación total (proyección 2003) 398 mmd
- Importación total (proyección 2003) 404 mmd

Destino de Exportaciones de ALC

(2003, %)

	ALC	USA	UE
México	7	87	4
CA	30	41	22
Caribe	29	33	34
Andinos	30	34	19
Mercosur	42	11	23

Origen de Importaciones de ALC

(2003, %)

	ALC	USA	UE
México	3	74	10
CA	33	45	9
Caribe	20	47	24
Andinos	34	31	17
Mercosur	36	18	22

Exportaciones Intra-Tratados de Integración (%)

	1990	1995	2001
MCCA	16	18	23
CARICOM	13	13	17
CAN	6	10	12
MERCOSUR	11	20	11
ALC	14	20	17

Indice de Posicionamiento: Tratados de Integración en ALC

(sectores dinámicos / sectores estancados)

	ALC		MUNDO	
	1990	2000	1990	2000
MCCA	1.5	1.3	1.0	0.6
CARICOM	0.8	0.3	0.5	0.3
CAN	0.3	0.4	0.2	0.1
MERCOSUR	0.6	0.6	0.4	0.3
TLCAN	0.7	1.4	1.0	1.4

Agrupación por Países: Estabilidad y Crecimiento

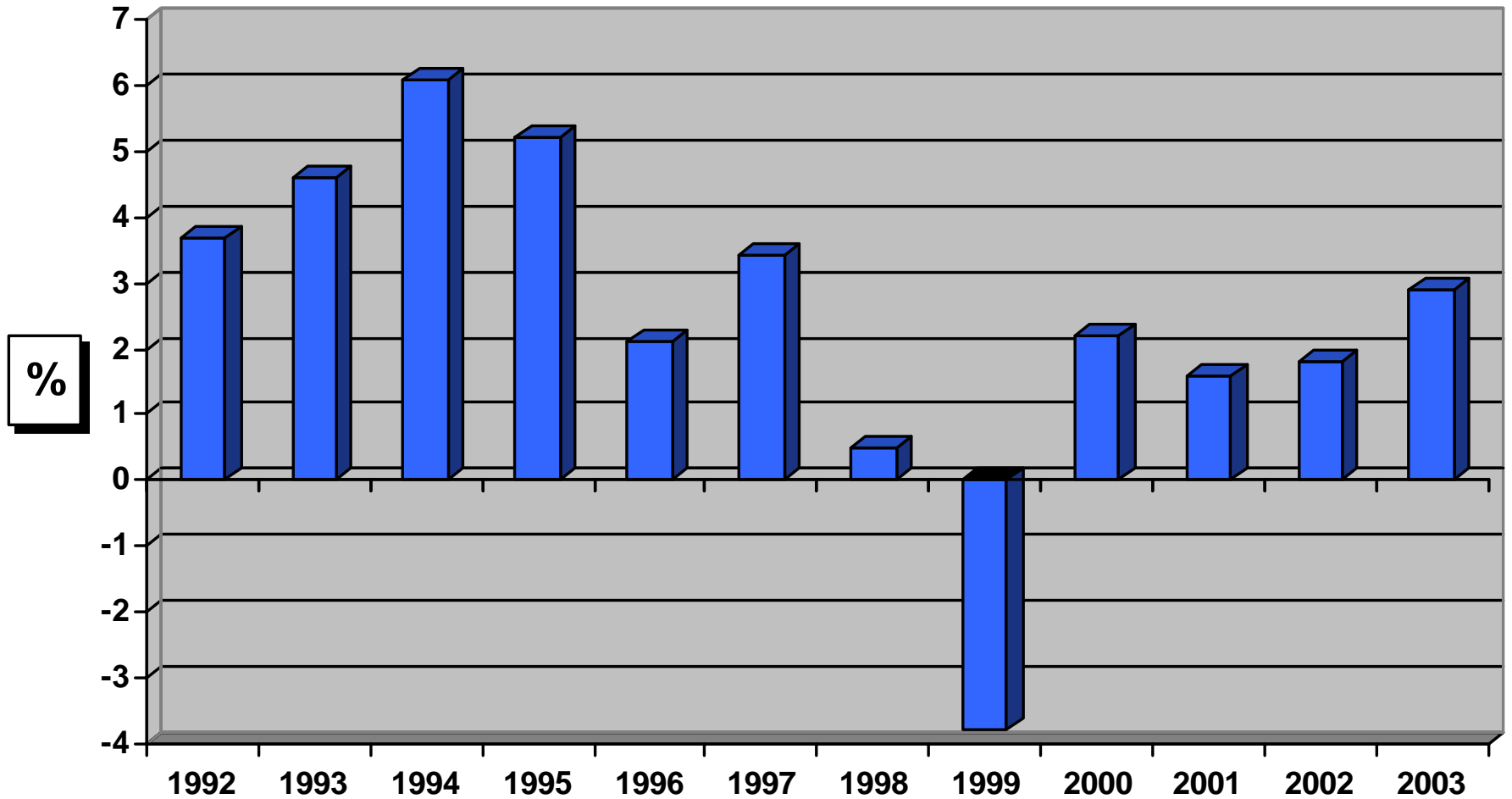
(proyección a 2003)

- **Muy favorable:**
TYT, RED, CHL, MEX
- **Favorable:**
EIS, PAN, BOL, ECU, HON, GUY, COS, BAR,
GRE, BAH, PER
- **Con moderados desafíos:**
GUA, PAR, COL, HAI, CUB, BEL, SUR, JAM, BRA
- **Con notables desafíos:**
NIC, VEN, URU, ARG

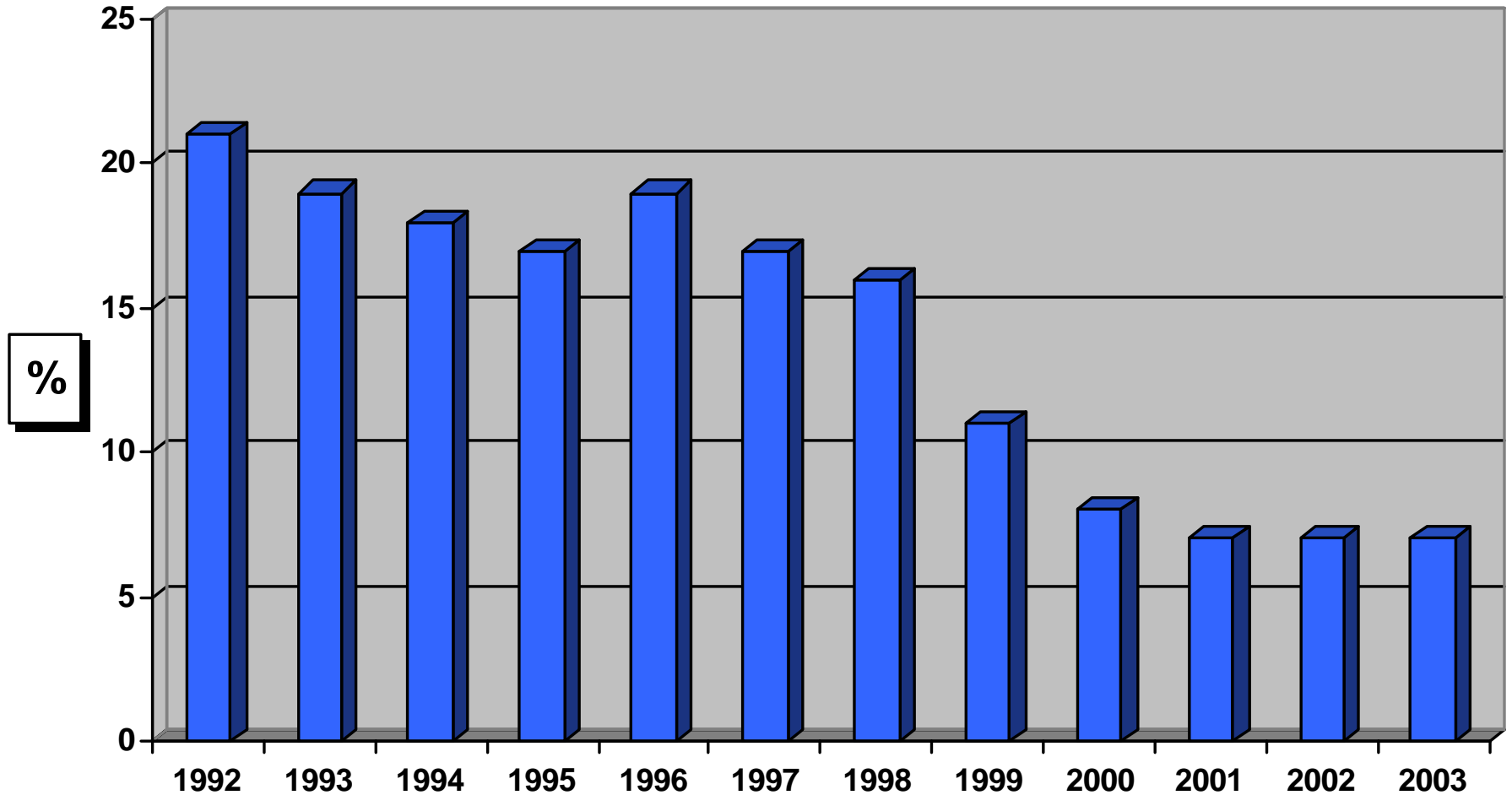
Condicionantes Econ.-Soc. Colombia

- Vulnerabilidad (87 mmd) (4.2% Prod. ALC)
- Asimetrías con la región (EEUU 10 trillones; ALC 2.1 trillones; CAN 318 mmd; CAN 15% ALC)
- Relación con la demanda real y efectiva como problema del desarrollo económico
- Ampliación de los mercados domésticos y equilibrio en balanza de pagos
- Tratado como medio y no fin

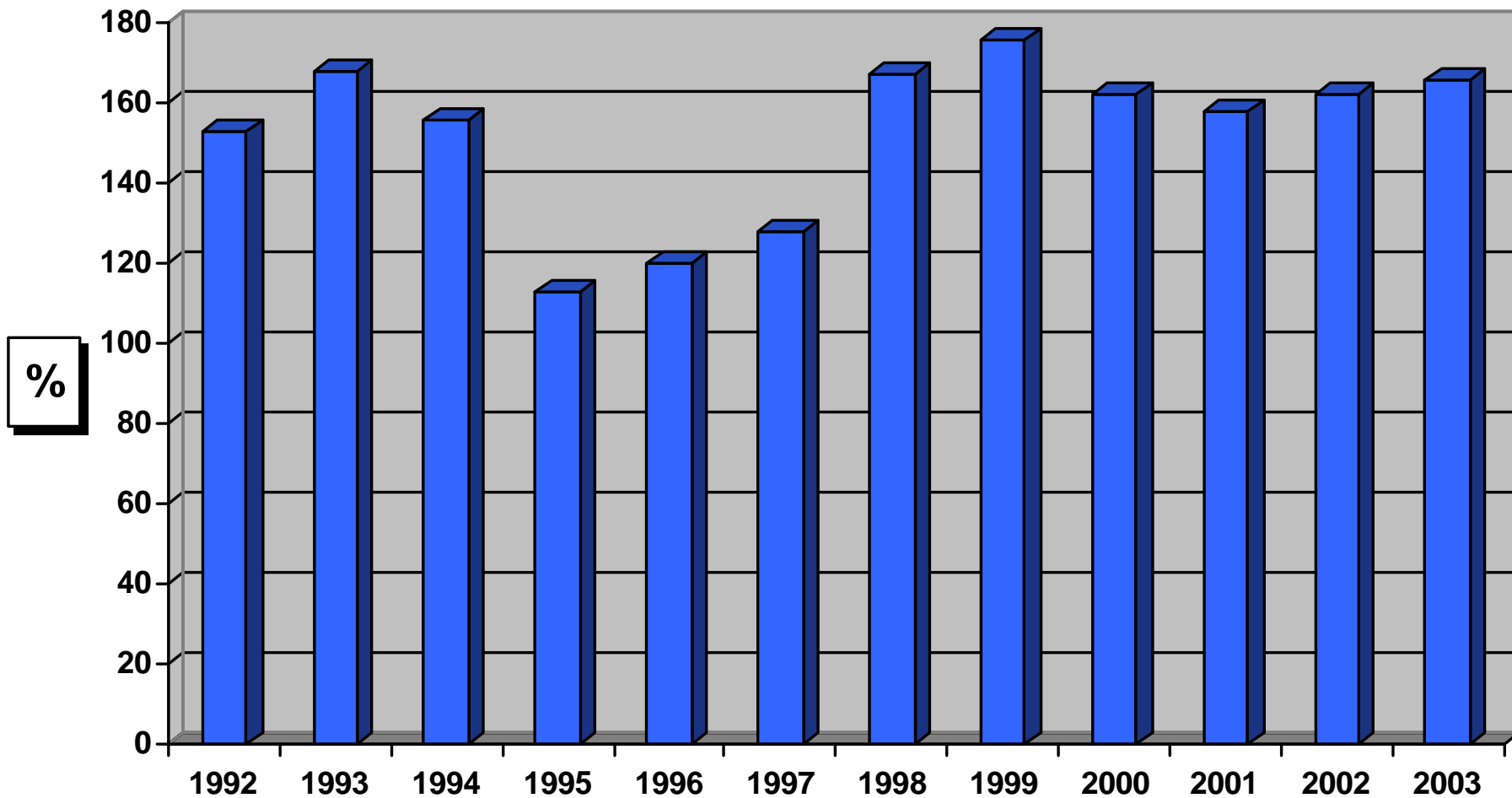
Colombia: Variaciones Anuales PIB



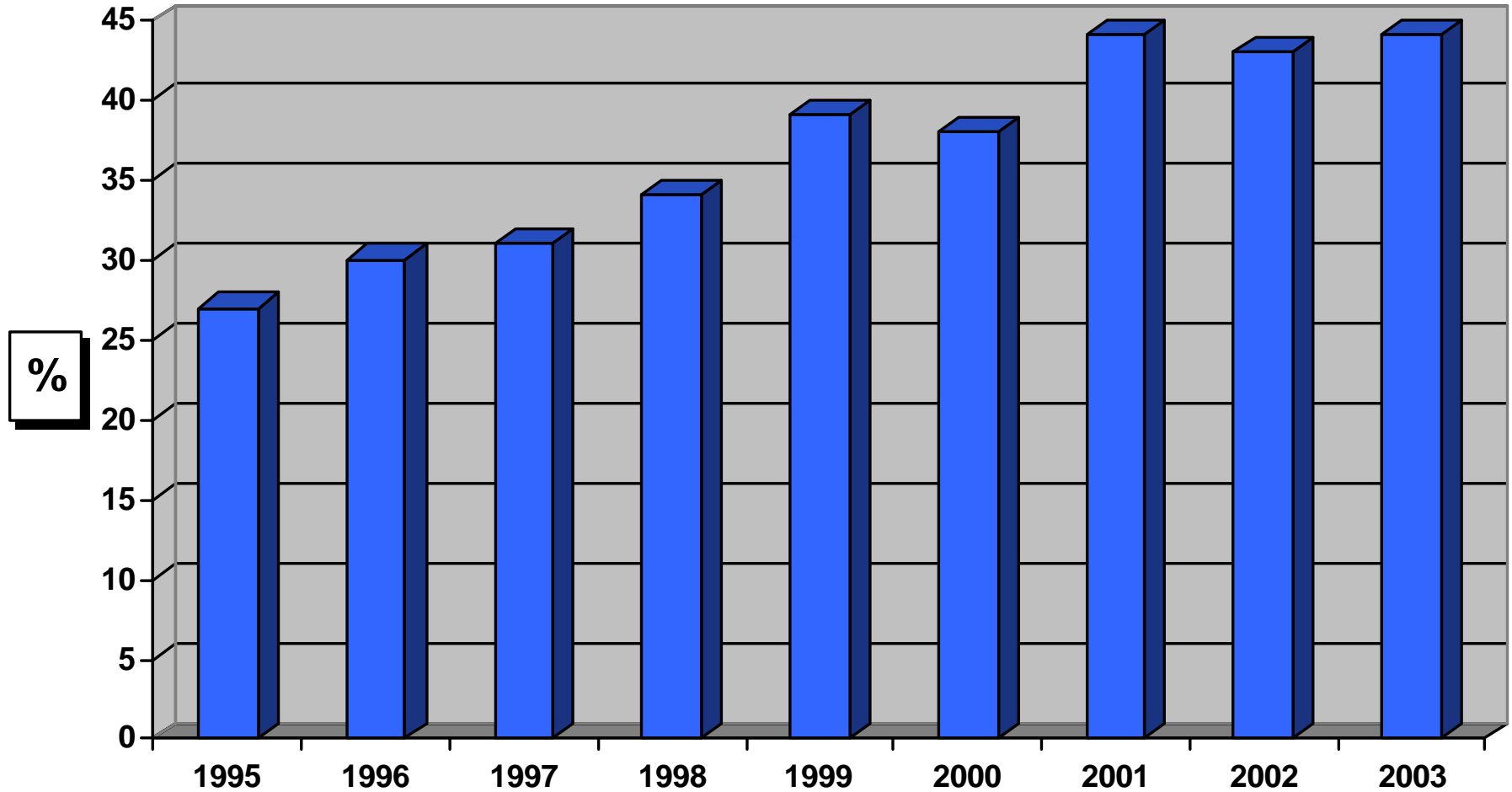
Colombia: Inflación Anual



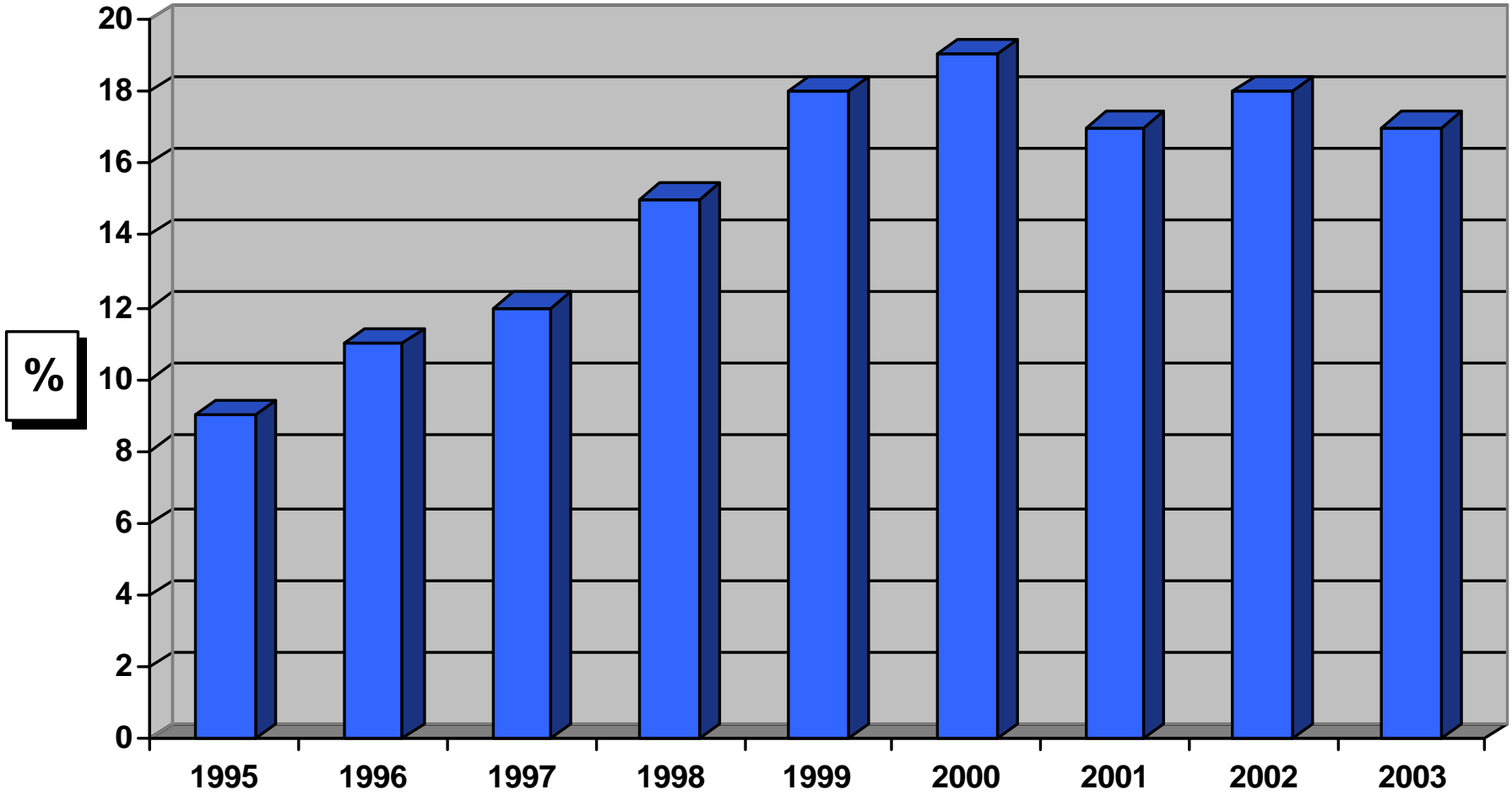
Colombia: Deuda Externa / Exportaciones



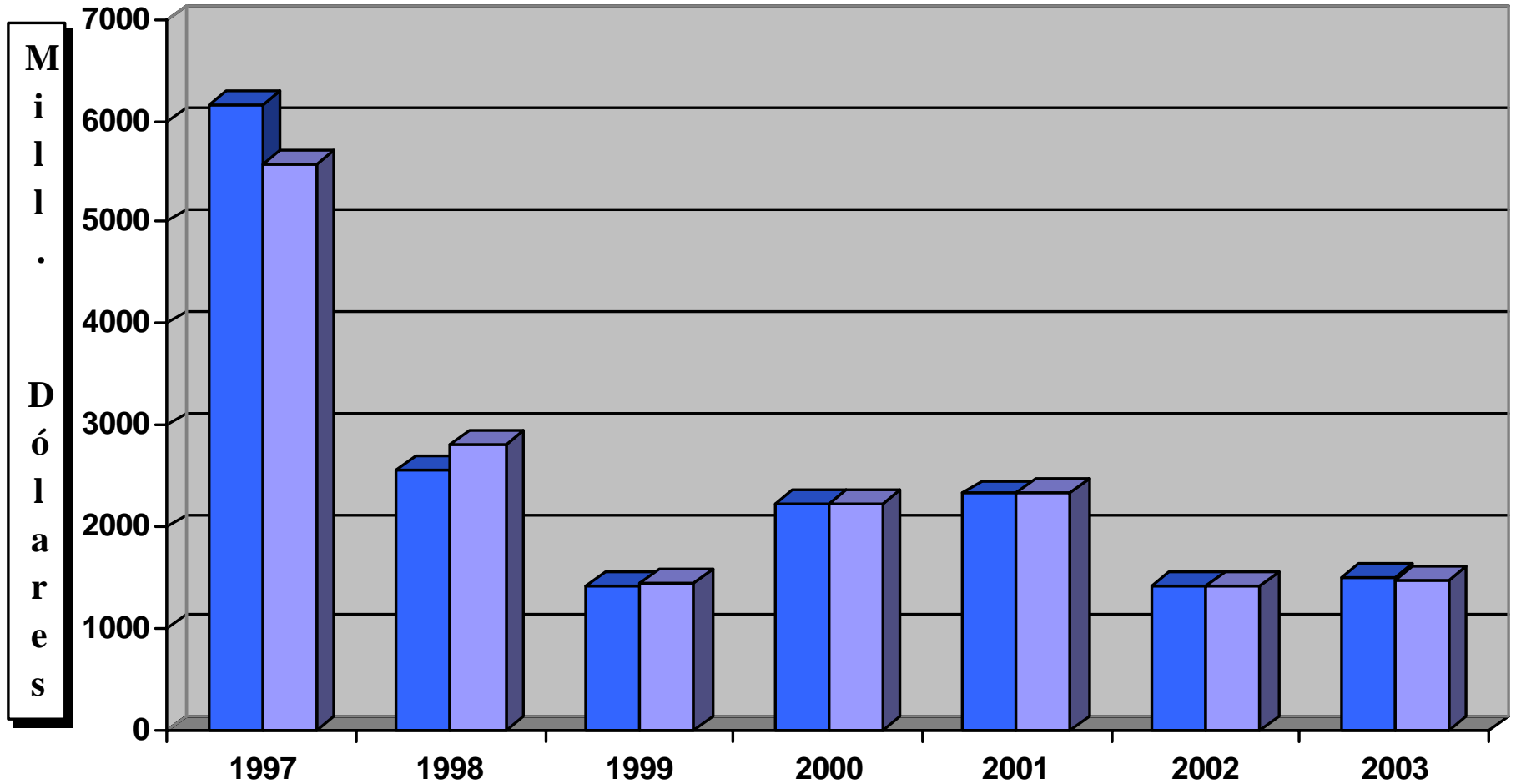
Colombia: Deuda Externa / PIB



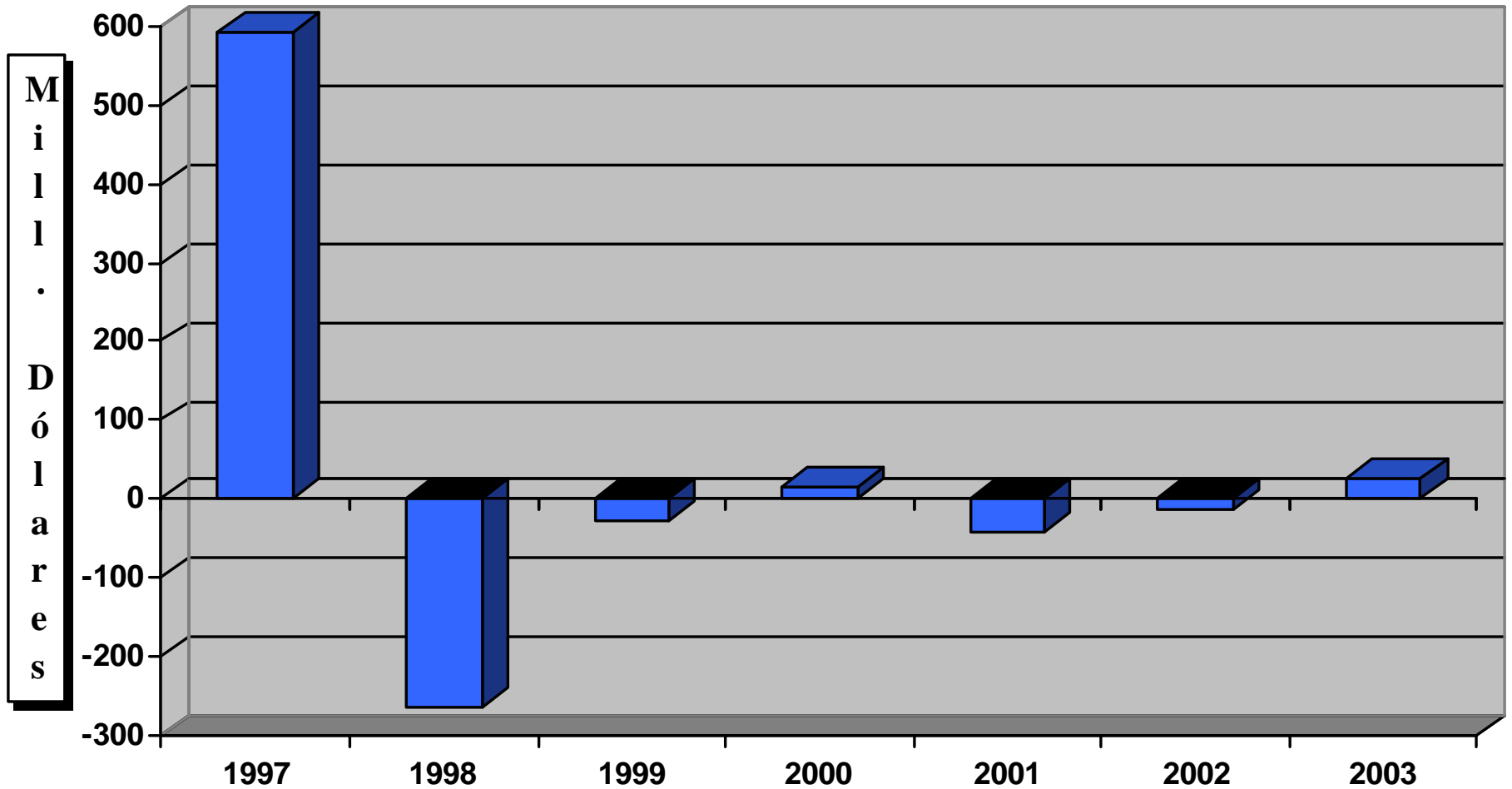
Colombia: Desempleo Abierto



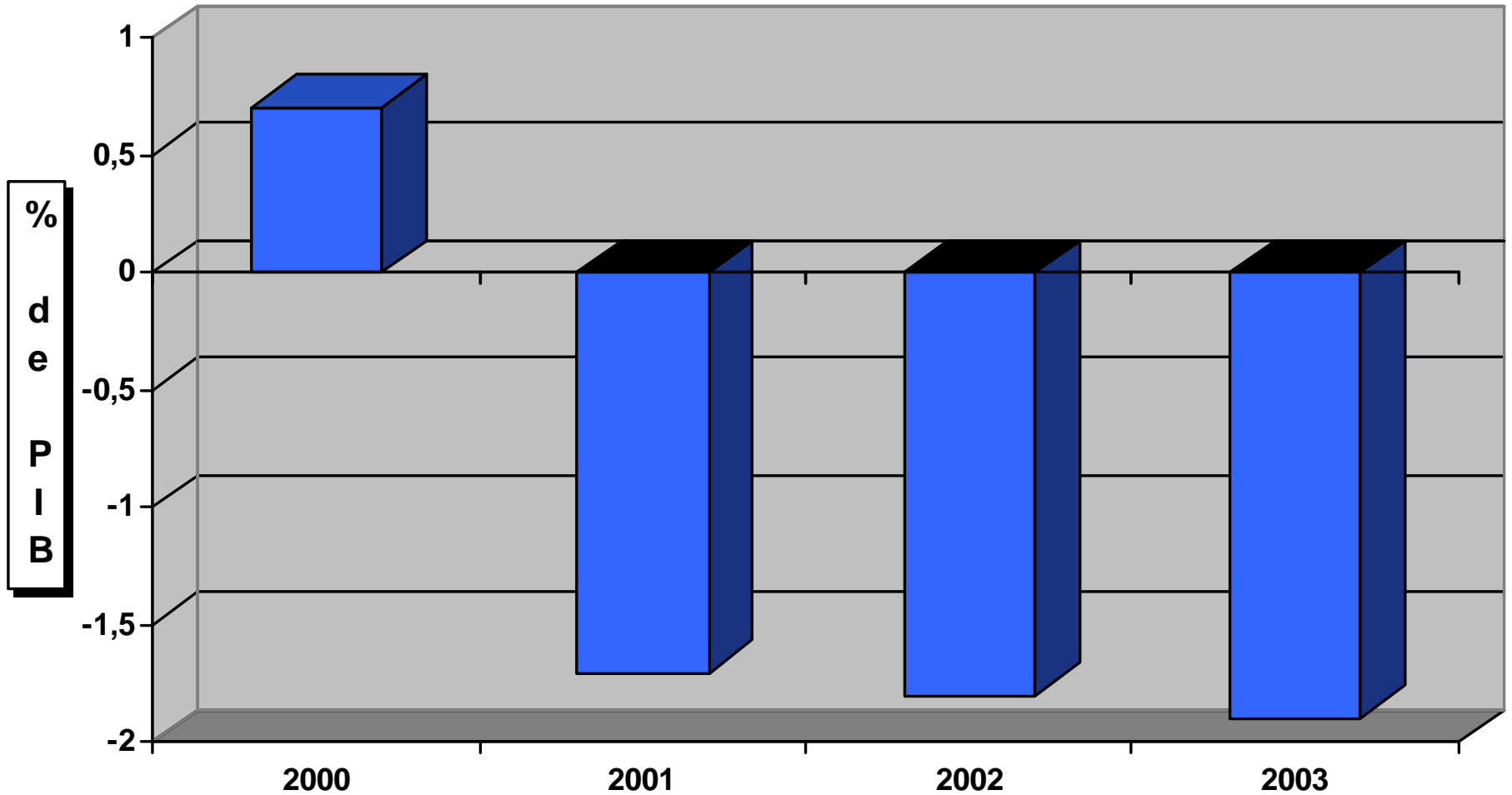
Colombia; Inversión Extranj.: Total y Directa



Colombia: Portafolio de Inversión Extranj.



Colombia: Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos



Colombia: Destino de Exportaciones (2002, %)

USA	43
CAN	20
UE	13
Japón	2
Resto del mundo	22

Colombia: Origen de Importaciones

(2002, %)

USA	32
CAN	12
UE	14
Japón	5
Resto del mundo	37

Colombia: Indicadores Sociales

	1990	1995	2000
Pobl. Pobr, Extr.	23	20	23
Pobl. Pobr.	50	47	49
(US\$ 1995):			
PIB / pc. Colombia	2158	2431	2282
PIB/ pc. LAC	3349	3450	3804
Gasto social per capita (US\$ 1997)			
Colombia	158	210	381
LAC	360	466	540
Gasto social como % de gasto público total:			
Colombia	29	31	35
LAC	41	43	48

TLC: Principales aspectos de negociación

- Acceso a mercados
- Agricultura
- Compras del sector público
- Derechos de propiedad intelectual
- Inversión
- Políticas de competencia
- Servicios
- Solución de controversias
- Subsidios, antidumping y derechos compensatorios

Restricciones al Libre Comercio con EEUU

- Temas más importantes:
(propiedad intelectual y servicios; vs. agricultura, textiles y manufacturas)
- La gran vulnerabilidad externa
- Las cláusulas de la OMC tendientes a discriminación (XVI por integración; XXI por seguridad nacional)
- Ejemplo de aranceles al acero de 30% (marzo 2002)
- Ejemplo de subsidios agrícolas (180,000 mill, de US\$, casi 1,000 mill US\$ por día en países más desarrollados)
- Caso del arroz en Haití
- Caso de la apertura agrícola en México

Oportunidades del Libre Comercio

- Si EEUU efectivamente abriera sus mercados a la competencia (casos de aranceles de acero (30%), subsidios agrícolas por 180,000 millones de US\$)
- Si el tratado no se convirtiera en freno a políticas de desarrollo (mejora social, objetivos de macroeconomía y ampliación de demanda doméstica)
- Si el tratado no entorpece los esfuerzos de integración regional, y la ampliación de demanda interna.

Riesgos del Tratado

- División del trabajo y valores agregados asimétricos (los perdedores no se pueden adaptar; cohabitación de marginalidad creciente y sectores que si se integran a la economía)
- Desplazamiento de competencias y de empresas (reducción de demanda doméstica y mayor pobreza)
- Interferencias con tratados de integración (mayor flexibilidad en CA y competencia “fraticida”)
- Supeditación a subsidios y aranceles (cláusula de seguridad nacional)

Condicionantes Internas y para Pequeñas y Medianas Empresas

- Estabilidad socio política
- Certeza de políticas macroeconómicas (fiscal, monetaria, cambiaria)
- Garantías del estado de derecho y propiedad
- Institucionalidad consolidada
- Lo lesivo de devaluaciones recíprocas entre socios comerciales intrarregionales

Propuestas Operativas: *Mecanismos y Medidas para la Negociación*

- Acuerdo Social en el país: Empresarios, trabajadores, ONGs, Gobierno
- Definición de plataforma de consenso
- Formulación de estrategia y agenda general de negociación
- Conformación de equipo director de negociación
- Conformación de equipos especializados
- Alianzas con otros sectores / actores en otros países
- Mantener procesos persistentes de dirección, retroalimentación, monitoreo, mecanismos correctivos y flexibilidad administrativa

Conclusiones

- **Libre comercio como oportunidad de mercado y de competencia en exportación**
- **Las vulnerabilidades externas** (caso de deterioro constante de términos de intercambio)
- **Papel de las empresas, las grandes, las medianas y pequeñas, empresas individuales y asociativas**
- **La ampliación de la demanda efectiva doméstica, el problema de crecimiento y de marginalidades**
- **La necesidad de la integración** (paso de dependencia a menos dependencia, la capacidad de negociación)

Reflexión Final

- La integración nos permite ser alguien y no algo en el actual proceso de globalización
- Así como nos encontramos: divididos, no integrados, no coordinados, los países centrales
 - ni nos esperan
 - ni nos escuchan
 - ni nos necesitan.-